



PROGRAMMA SOLIDWORKS USERGROUP SPECIAL PRODUCT- EN VERKOOPCONFIGURATOREN

5 juli 2007

Locatie: Hotel De Biltsche Hoek
Adres: Holle Bilt 1
3732 HM De Bilt (A28 Utrecht-Amersfoort, Afslag De Bilt/De Uithof)

Product- en verkoopconfiguratoren¹

Het reduceren van het engineeringaandeel en het stroomlijnen van de omzetgeneratie staat bij bedrijven hoog in het vaandel. Product- en verkoopconfiguratoren zijn speciaal ontwikkeld om, uitgaande van (gedeeltelijk) gestandaardiseerde informatie, hierin te ondersteunen. Product- of engineeringconfiguratoren richten zich meer op de creatie van modelgeometrie, salesconfiguratoren meer op het structureren en begeleiden van het verkoopproces door zoveel mogelijk gebruik te maken van standaardcomponenten van zowel het product alsook van verkoop- en productinformatie voor offertegeneratie en het bijhouden van uitstaande offertes. Bij wijze van introductie heeft de SolidWorks Usergroup aan leveranciers van drie pakketten gevraagd deze voor te stellen. DriveWorks als voorbeeld van een product- of engineeringconfigurator, Tacton als voorbeeld van een gecombineerde product- en verkoopconfigurator en Sofon Guided Selling als gecombineerde applicatie voor verkoopprocesbegeleiding, behoefteanalyse, prijscalculatie, technische calculatie, configuratie, visualisatie en stuklijst + routinggeneratie.

Bij alle introducties wordt aandacht besteed aan de scope en werking van de applicatie en de integratie met PDM (m.n. Smarteam) in verband met het beheer van standaards en de resulterende configuraties. Ook wordt aandacht besteed aan het beheer van de configuratieregels en worden verschillende voorbeelden toegelicht.

13.00 uur	Ontvangst
13.15 uur	DriveWorks <i>Gerco 't Hart & Sjors Miltenburg, Cadmes</i>
14.30 uur	Tacton <i>René Willems, infostrait</i>
15.45 uur	Pauze
16.00 uur	Sofon Guided Selling <i>Henk Speksnijder & Bert de Vries, Sofon</i>
17.15 uur	Einde

¹ Meeting in samenwerking met de Smarteam Usergroup